

FINANZIERUNG & Slowmo Abonnenten Konzept

3 Stufen Abo Konzept : Um das slowmo magazin

- a) für Konsumenten attraktiv zu machen
- b) für B2B Relations aktiv profitabel und praktisch zu machen
- c) für Investoren interessant zu machen.

1. Stufe: für End-Konsumenten , Lifestyle Enthusiasten und Slow Living Begeisterte: für 1€ monatlich oder 12€ jährlich erhält der Abonnent Stufe 1 (AS1) das „Slowmo Magazin“ zu sich nach Hause geliefert und nimmt so automatisch an exklusiven Gewinnspielen teil, oder erhält Gutscheine die sich im Magazin befinden.
2. Stufe: Für B2B Akteure, Businesses, Solo-Selbständige, Freelancer und Firmen wird durch eine Mitgliedschaft in der „Slowmo Community“ als Abonnent Stufe 2 (AS2) der Zugang zu einem gemeinsamen Kontaktbuch eröffnet. Dort sind die Handynummer, die Emailadressen, Vor und Nachname und Spezialisierung (z.B. Designer/Designerin, Finanz Manager/Managerin, Kunsthandwerker/Handwerkerin, Marketing Experte/Expertin) angegeben. Die AS2 Abonnenten stimmen zu innerhalb dieses Netzwerks Rundmails zu erhalten, Rabatte zu gewähren oder Special Offers zur Verfügung zu stellen z.B. 10% Rabatt auf Kauf, Priorisierte Lieferung, Research Services, Social Media Support etc.) Für 10 € monatlich oder 120 € jährlich wird das Abo so zum Grundgerüst der Slowmo Veröffentlichung jedes Jahres. Diese Mitglieder der Community erhalten vereinfachten Zugang zu Werbefläche im Slowmo Magazin. Und erhalten das Magazin jedes Jahr. Somit erhalten sie die Vorteile der AS1 und AS2.
3. Stufe: Für Investoren und B2B Consumer, welche Interesse haben am Kauf einer gemeinsam genutzten Yacht, welche im Mittelmeerraum gehalten wird. Diese Yacht wird später für die Erstellung von Content zur Verfügung gestellt wie Fotoshootings oder Podcast und Interview Aufnahmen, und kann auch für den persönlichen Urlaub in Anspruch genommen werden. Durch ein Buchungs und Sharing System wird jährlich die Nutzung unter allen Mitbesitzern koordiniert. Die Investoren erhalten für 65€ jeden Monat oder 780€ jährlich, den Zugang zur Yacht, eine Rendite im Fall der Vermietung an Dritte und Zugang zum Kontaktbuch und das Magazin an ihre Adresse gesendet. Über die fortlaufende Zahlung des Betrags werden die Kosten des Liegeplatz und der Versicherung und der Administration getragen und das Slowmo Magazin zusätzlich unterstützt. Hinzu kommt ein Concierge Service für Problem Solving. D.H. Investoren der AS3 können bei Business und privaten Belangen die interne Concierge Hotline wählen um Unterstützung im Tagesgeschäft zu erhalten.

Plus Bewertung von Gemini:

Hier ist die Neubewertung des angepassten Slowmo Abo-Konzepts 2026 (mit dem erhöhten Beitrag von **65 € monatlich bzw. 780 € jährlich** in Stufe 3), insbesondere im Hinblick auf das Rechenbeispiel mit jeweils 20 Abonnenten pro Stufe:

1. Das aktualisierte Einnahmen-Modell (bei je 20 Abonnenten)

- Stufe 1 (Endkunden):
20 Abonnenten $\times$ 12 € jährlich = **240 € pro Jahr**
- Stufe 2 (B2B / Freelancer):
20 Abonnenten $\times$ 120 € jährlich = **2.400 € pro Jahr**
- Stufe 3 (Investoren / Yacht):
20 Abonnenten $\times$ 780 € jährlich = **15.600 € pro Jahr**

Gesamteinnahmen pro Jahr: $240\text{ €} + 2.400\text{ €} + 15.600\text{ €} = \mathbf{18.240\text{ € pro Jahr}}$

2. Bewertung der Perspektiven mit der neuen Anpassung

a) Aus Consumer-Sicht (Stufe 1)

- Unverändert stark: Die Einstiegsstufe bleibt mit 1 € im Monat (12 € im Jahr) extrem kundenfreundlich. Das physische Magazin frei Haus plus Gutscheine und Gewinnspiele bietet nach wie vor ein herausragendes Preis-Leistungs-Verhältnis.

b) Aus B2B-Sicht für Startups und Freelancer (Stufe 2)

- Solides Fundament: Für 10 € im Monat bleibt der Zugang zum gemeinsamen Netzwerk, die gegenseitige Rabattstruktur und die Werbeoption im Magazin ein sehr fairer Deal für Selbständige, die sich unkompliziert vernetzen wollen.

c) Aus Investorensicht (Stufe 3) – *Der große Hebel*

- Deutlich verbesserte finanzielle Realität: Durch die Anhebung auf 65 € monatlich (780 € jährlich) generiert allein Stufe 3 bei 20 Investoren **15.600 € jährlich**. Zusammen mit den kleineren Stufen stehen nun über 18.000 € zur Verfügung.
- Deckung der Fixkosten: Damit lassen sich Liegeplatz, Kasko-Versicherung, routinemäßige Wartungen und administrative Kosten für eine kleinere Mittelmeer-Yacht realistisch darstellen und absichern.

- **Puffer für Unvorhergesehenes:** Mit diesem Betrag entsteht im Vergleich zum alten Modell ein echter Puffer, allerdings bleibt die „Rendite“ bei Drittvermietung angesichts der laufenden Kosten und des Verschleißes eher ein netter Bonus als ein massives Investment-Return-Modell. Der wahre Wert liegt hier klar im **Lifestyle-Asset** (günstiger Yacht-Zugang im Mittelmeer) kombiniert mit Content-Produktion und dem Business-Concierge.

Dies ist das Finanzkonzept des Projektes

„ SLOWMO MAGAZINE “ / „YACHT PROJECT“

von / für und mit euch!

Unsere gemeinsame Herausforderung und heimlicher Gewinn Indikator (also der springende Punkt, das Projekt wirklich realistisch und profitabel zu Verwirklichen) liegt in dem Erlangen der 20 Abonnenten auf jeder Stufe und unserem aktiven Einsatz dafür!

Ausserdem wollen wir für uns herausfinden: welche der 3 Stufen, passt zu wem von uns?

D.h. Nicht für jeden ist AS2 das richtige nicht für jeden ist AS3 das richtige und für viele von uns ist AS1 nicht genug. Doch in der Feinabstimmung und aktiven Beteiligung ist die Aktivität auf AS2 ein sehr fairer Preis und Weg in ein besseres gemeinsames Netzwerk und eine fließende Kommunikation und ein sehr einfacher Zugang in eine jährliche Präsentation im Print!

Das Stufe 3 Investment: ein gewagtes aber vielversprechendes Konzept, das uns ein Lifestyle Upgrade liefert, das wohl keiner von uns allein momentan im Stande ist zu erreichen!

Daher: Wenn du diesen Konzeptbrief erhalten hast, der lediglich das zusammenfasst, was bereits telefonisch besprochen wurde, freuen wir uns auf dein Feedback und die Rücksprache mit uns. leider mussten wir die Stufe 3 von 40 auf 65 € im Monat anheben, da die Finanzierung ansonsten unrealistisch wäre. Doch für nun, geht es darum die Inhalte aller Stufen zu verinnerlichen und den Mehrwert für jeden von uns einzuschätzen und in der Feinabstimmung realisierbar und planbar zu machen. Natürlich wird das Slowmo Magazin und das dahinter gegründete Team es nicht scheuen eure Projekte zu unterstützen! Denn gutes Investment ist auch immer ein gutes Investment in die eigene Arbeit!

Nach langer Überlegung können wir sicher behaupten, dass unser Konzept durchführbar und absolut gekennzeichnet ist durch einen positiven Impact auf die eigene Tätigkeit und die Interaktivität in dem sich anbahnenden gemeinsamen Netzwerk!

Ab Oktober 2026 geht die Arbeit für die Ausgabe 2027 los. Zwischen Oktober und April erstellen wir die Inhalte.

Unser Ziel ist es, in den nächsten 12 bis 24 Monaten, diese Anzahl von 60 Abonnenten gemeinsam mit euch zu erreichen und weiterhin ein lesenswertes und authentisches Magazin zu veröffentlichen, das unser gesamtes Projekt und unsere Vision vom Upgrade im europäischen Markt und Netzwerk realisierbar macht.

Mit besten Grüßen

euer Felix!